

毎日が商談会!!
どんな“お悩み事”も解決します!!

“よい仕事おこし ネットワーク”

全国の信用金庫がお客様を繋ぐ ～信用金庫の力～

1. 趣旨

- ▲ 全国隅々にまである「約7,400ある信用金庫の店舗網」のネットワークを活用し「販路拡大」や「様々な経営課題解決」に、毎日、マッチングや相談ができる、**信用金庫が全国のお客様を繋ぐ「よい仕事おこしネットワーク」を立ち上げます。** ネットワークには専属のコーディネーターを置き、各種の要望を解決するために全国をつないでいく、**まさに、毎日が“商談会”を実現します！**
- ▲ 「よい仕事おこしネットワーク」は、お客様の「売りたい」「買いたい」「組みたい」「困っている」などの“お悩み事”を受けつけ、全国の信用金庫や、全国の大手・中小のバイヤーに発信し、地域の枠を越えた横断的な「ビジネスマッチング」や「事業支援仲介・解決」に取組まいます。
- ▲ ネットワークの拠点は、「羽田空港跡地再開発第1ゾーン」に建設中の「先端産業エリア」に置く予定であり、ネットだけでなく「地方から東京へ商談にくる場合の拠点」として開放し、“日本の玄関口である羽田”から全国を繋いでまいります。

2. よい仕事おこしネットワーク

コーディネーターがさまざまな課題解決のお手伝いをします

ーバイヤー紹介、組みたい・その他ご相談の方はこちらー

「組みたい」「困っている」「買いたい」
お悩みの方はこちら

組みたい・その他ご相談



後記 3.

「売りたい」 お悩みの方はこちら

バイヤー紹介



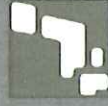
後記 4.

※コーディネーターがお電話でもご相談を承ります。

全国の信用金庫ネットワークを活用して地域の銘品をお届けします。

地域の特産品をご購入の
方はこちら

地域から探す



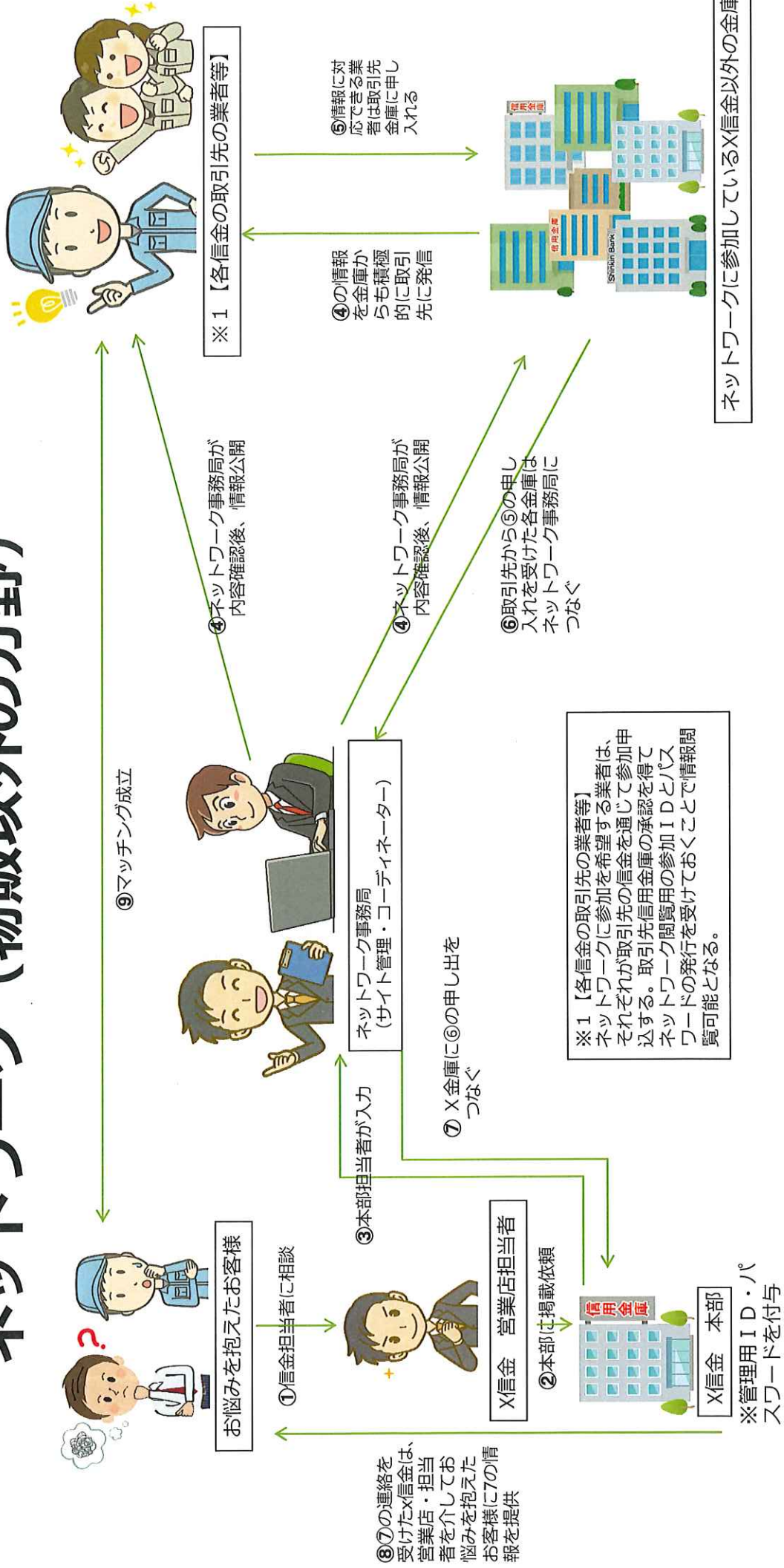
カテゴリーから探す



後記 5.

3-1. 「買いたい」「組みたい」「困りたい」「困っている」 ネットワーク (物販以外の分野)

後記 3.



お悩みを抱えたお客様



X信金 営業店担当者



X信金 本部



ネットワーク事務局 (サイト管理・コーディネーター)



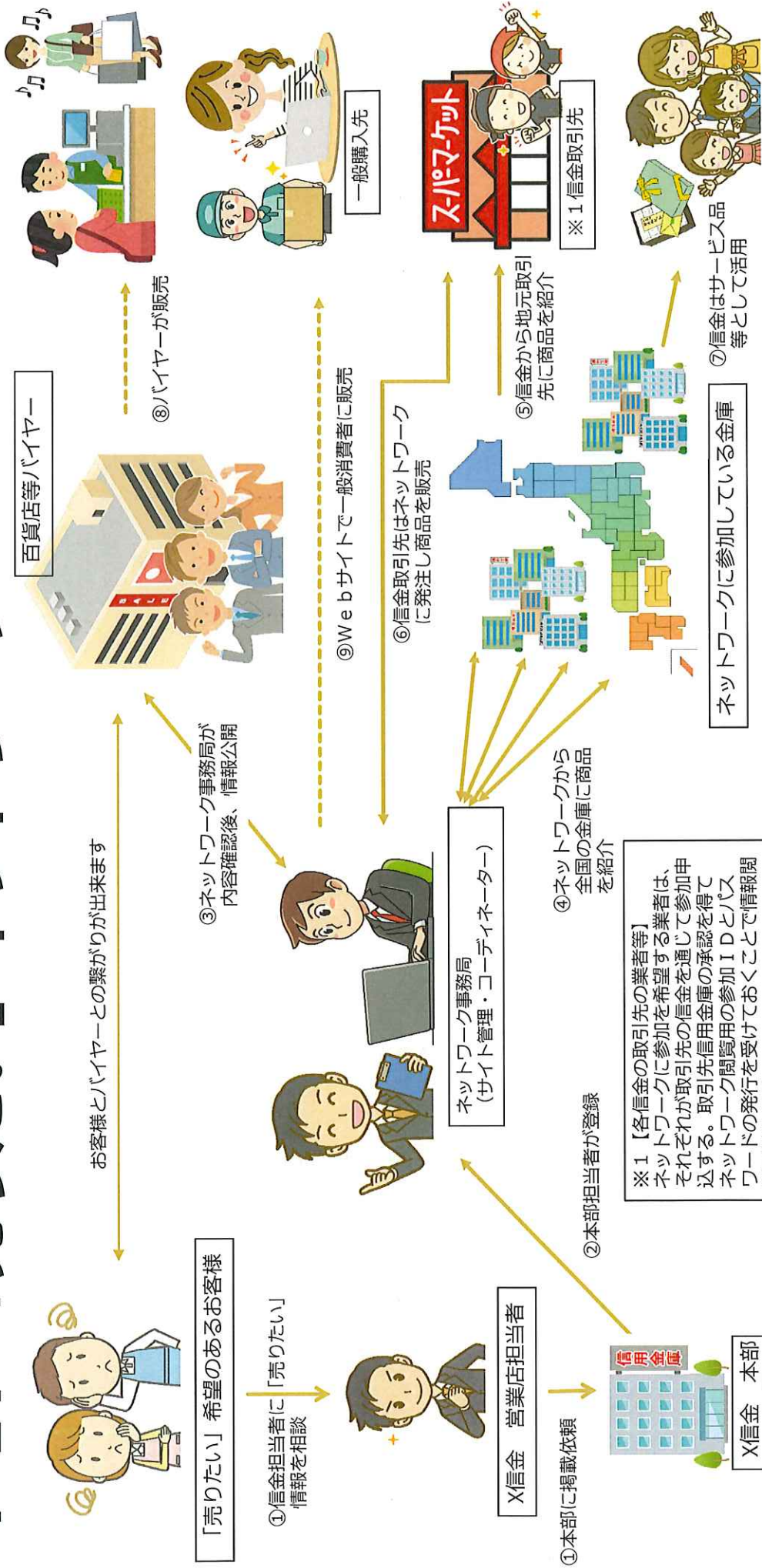
ネットワークに参加しているX信金以外の金庫

3-2. 「買いたい」「組みたい」「困っている」 ネットワーク（物販以外の分野）

1	お悩みを抱えたお客様が地元のX信金の担当者に情報掲載を依頼
2	X信金の担当者は本部に情報掲載を依頼
3	本部担当者はインターネットパソコンでお悩み情報を入力（専用フォームにて）
4	ネットワーク事務局はX信金本部が入力した情報を確認（必要に応じて修正）の上、ネットワーク参加信金、また、あらかじめ取引金庫からID・パスワードを付与された「各金庫の取引先業者等」にも公開する
5	情報を入力した「各金庫の取引先業者等」の中でお悩み情報に対応できる業者は、取引先金庫に連絡
6	5の連絡を受けたネットワーク参加信金は、ネットワーク事務局にその旨を連絡。
7	ネットワーク事務局はX信金本部に連絡
8	X信金本部は、営業店担当者を介して悩みを発信したお客様に情報を提供
9	お客様（お悩み発信）と対応先とが直に折衝（商談）

4-1. 「売りたい」 ネットワーク

後記 4.



※管理用ID・パスワードを付与

4-2. 「売りたい」ネットワーク

- 1 “売りたい”お客様からエントリーシートで情報を収集します。
- 2 各信金が「売りたい情報」をエントリーシート等にて、「よい仕事おこしネットワーク」に送信します。（随時受け）
- 3 「よい仕事おこしネットワーク」事務局は、エントリーシートを百貨店を始めとしたバイヤー等に情報提供します。
- 4 「よい仕事おこしネットワーク」事務局は、バイヤー等が選定した商品を「カタログ形式」にして、全国の信用金庫に紹介します。（当初はカタログ形式でメール配信を予定）
- 5 販路を拡大するため、信用金庫はネットワークが紹介した商品を「地元お取引先に紹介」する。
- 6 上記5で商品を紹介された**信用金庫の地元取引先は「よい仕事おこしネットワーク」経由で発注し商品販売**します。
- 7 信用金庫も「お客様向けサービス品」等として購入します。
- 8 **バイヤー等は、店舗や販売網などを活用して販売を推進**します。
- 9 **よい仕事おこしネットワークでは、一般消費者向けのWebを構築し販売推進**します。

