

# 事業承継 M&A Conference 2021

(複数名での参加をご希望の場合は本紙をコピーしてご使用ください)

OUTLINE 開催概要	名称: 事業承継M&AConference2021 日時: 2021年11月5日(金) 第1部 9:30~10:10 第2部 10:15~10:55 第3部 11:00~16:45
第1部 9:30~10:10	対談『地方創生~コロナ禍における事業承継問題とM&Aの活用について~』
第2部 10:15~10:55	講演『肥後銀行と日本M&Aセンターの地方創生の取り組み』

第3部 11:00~16:45 講演30セッション					
	ROOM 1	ROOM 2	ROOM 3	ROOM 4	ROOM 5
11:00~	事業承継型M&A	急成長を狙う企業のためのM&A	M&A法務	PEファンド	企業価値評価で会社の健康診断
12:00~	後悔を残さない経営	成長戦略型M&A	M&A会計税務	東南アジアM&A	アフターコロナを生き抜く経営戦略
13:00~	息子に聞かせたいM&A	買収戦略	スポンサー型再生M&A	TPM上場	上場企業におけるM&A
14:00~	スモールM&A革命・Batonz	PEファンドとの共同経営	ベテラン会計士による高成約率「案件化」	ファミリーオフィス	スタートアップ ピッチ
15:00~	事業承継体験談	成約を成功に導くPMI	DX戦略による高確率「マッチング」	サーチファンドが作る未来	医療・ヘルスケアM&A
16:00~	業界再編【食品】	業界再編【IT】	業界再編【製造】	業界再編【物流】	業界再編【建設】

貴社名(必須)			部署		
役職			携帯電話(必須)		
参加者名(必須)	様		生年月日(必須)	西暦	年 月 日
Eメール(必須)	※左から詰めてご記入ください。※複数名の方でご使用されている共有アドレスはお避けください。				
会社所在地(必須)	<input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> - <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/>		都道府県	市区町村	
参加理由(必須)	<input type="checkbox"/> 成長戦略について知りたい <input type="checkbox"/> 事業承継について知りたい <input type="checkbox"/> M&Aについて知りたい <input type="checkbox"/> その他( )				
お立場(必須)	<input type="checkbox"/> 経営者(オーナー) <input type="checkbox"/> 経営者(株保有無し) <input type="checkbox"/> オーナー配偶者 <input type="checkbox"/> オーナーご子息・ご息女 <input type="checkbox"/> オーナーその他親族 <input type="checkbox"/> 役員・社員 <input type="checkbox"/> 第三者株主 <input type="checkbox"/> その他( )				
無料個別相談	<input type="checkbox"/> 希望する	ご紹介元(必須)	肥後銀行	ご紹介支店(必須)	
			ご紹介担当者(氏名)		

※お客様からご提供いただいた個人情報・アンケート回答は、株式会社肥後銀行、株式会社日本M&Aセンター、日本M&Aセンターグループとの間で共同利用いたします。お預かりした情報は厳重に保管・管理及び廃棄いたします。

申込送付先 **日本M&Aセンター**

FAX | 03-5642-7782 WEB | <https://www.m-aconference2021.com/higobank>

# 事業承継 M&A Conference 2021

催事名称 **事業承継 M&A Conference 2021**

開催日 **2021年 11月5日(金)**

講演  
 ご挨拶 9:20~ 9:25  
 第1部 9:30~10:10 対談  
 『地方創生~コロナ禍における事業承継問題とM&Aの活用について~』  
 第2部 10:15~10:55 講演  
 『肥後銀行と日本M&Aセンターの地方創生の取り組み』  
 第3部 11:00~16:45  
 講演/全30セッション

共催  
 株式会社肥後銀行  
 株式会社日本M&Aセンター

参加お申込はこちらから



注意! メールアドレス記載のある名刺のみ

Webサイト





▶ 第1部 9:30~10:10 対談

# 地方創生

～コロナ禍における事業承継問題とM&Aの活用について～

株式会社肥後銀行  
代表取締役頭取 **笠原 慶久**

株式会社日本M&Aセンター  
代表取締役 社長 **三宅 卓**

▶ 第2部 10:15~10:55 講演

# 肥後銀行と日本M&Aセンターの 地方創生の取り組み

株式会社日本M&Aセンター  
代表取締役 社長 **三宅 卓**

第3部

講演 / 全30セッション

11:00  
〜  
16:45

ROOM 1	
事業承継型M&A	A-1 11:00~
いまだからこそ考える、 新しい事業承継のカタチ	
(株)日本M&Aセンター 常務取締役 営業本部長 竹内 直樹	
後悔を残さない経営	B-1 12:00~
後悔を残さない経営 -60代・70代のマネジメント-	
(株)日本M&Aセンター 代表取締役社長 三宅 卓	
息子に聞かせたいM&A	C-1 13:00~
息子・娘に継がせたいと悩んでいる 経営者のための『事業承継を考える45分』	
(株)日本M&Aセンター コンサルタント戦略営業部 部長 上夷 聡史	
スモールM&A革命・Batonz	D-1 14:00~
インターネットが起こす! スモールM&A革命	
(株)バトンズ 代表取締役社長 兼 CEO 大山 敬義	
事業承継体験談	E-1 15:00~
地域密着企業の事業承継の選択肢	
イスミ商事(株) 会長 岡本 光雄 様	
業界再編【食品】	F-1 16:00~
アフターコロナを生き抜く、 食品関連企業のM&A戦略	
(株)日本M&Aセンター 食品業界支援室 室長 江藤 恭輔	

ROOM 2	
急成長を阻む企業のためのM&A	A-2 11:00~
成長企業が、 さらに成長するための戦略	
(株)日本M&Aセンター 専務執行役員CCO 中村 利江	
成長戦略型M&A	B-2 12:00~
最新の成長戦略型M&Aとは	
(株)日本M&Aセンター 上席執行役員 成長戦略事業部長 兼 成長戦略部 部長 <b>栗原 弘行</b>	
買収戦略	C-2 13:00~
買収戦略の極意	
(株)日本M&Aセンター 東日本事業法人チャネル統括部長 川畑 勇人	
PEファンドとの共同経営	D-2 14:00~
中小企業が輝くための選択肢	
(株)日本M&Aセンター 特務推進部 副部長 宮森 智基	
成約を成功に導くPMI	E-2 15:00~
すべてのM&AにはPMIがある -成約を成功に導くポイント-	
(株)日本PMIコンサルティング 代表取締役 竹林 信幸	
業界再編【IT】	F-2 16:00~
IT業界大再編時代に考える M&A2.0	
(株)日本M&Aセンター IT業支援室 室長 竹葉 聖	

ROOM 3	
M&A法務	A-3 11:00~
中小企業M&Aの実務と 法改正の影響	
(株)日本M&Aセンター 法務室 弁護士 辛嶋 如子 松岡 寛	
M&A会計税務	B-3 12:00~
会計税務で見るM&A実務最前線	
(株)日本M&Aセンター 取締役 コーポレートアドバイザー統括部長 兼 コーポレートアドバイザー部 部長 <b>熊谷 秀幸</b>	
スポンサー型再生M&A	C-3 13:00~
事業を残す意義と価値	
(株)日本M&Aセンター 提携統括事業部 経営支援室 室長 <b>笹 雄一郎</b>	
(株)日本M&Aセンター 提携統括事業部 経営支援室 副室長 公認会計士 <b>長坂 晃義</b>	
ベテラン会計士による 高成約率「案件化」	D-3 14:00~
「ベストマッチングと高い成約率を 実現させるための案件化とは？」	
(株)日本M&Aセンター 常務執行役員 案件管理統括部長 公認会計士 <b>澤村 八大</b>	
(株)日本M&Aセンター 案件管理統括部 上席課長 (公認会計士) <b>鈴木 啓太</b>	
DX戦略による高確率「マッチング」	E-3 15:00~
「ITを駆使した新たなマッチングと M&A業界をリードするDX戦略」	
(株)日本M&Aセンター データマーケティング部 部長 兼 マッチング管理課 上席課長 <b>青柳 隆司</b>	
(株)日本M&Aセンター 上席執行役員 CDO <b>九鬼 隆剛</b>	
業界再編【製造】	F-3 16:00~
ものづくり企業経営者のための 事業承継ファーストステップ講座	
(株)日本M&Aセンター 製造業界支援室 室長 太田 隼平	

ROOM 4	
PEファンド	A-4 11:00~
PEファンドのハンズオン経営	
(株)日本M&Aセンター 常務取締役 関連事業管掌 大槻 昌彦	
東南アジアM&A	B-4 12:00~
東南アジアM&A最前線	
(株)日本M&Aセンター シンガポールオフィス 所長 西井 正博	
TPM上場	C-4 13:00~
TPM上場で地方から世界へ	
(株)日本M&Aセンター 上席執行役員 TOKYO PRO Market事業部長 雨森 良治	
ファミリーオフィス	D-4 14:00~
一族を幸せにするファミリーオフィス	
(株)事業承継ナビゲーター 代表取締役社長 蓮見 正純 様	
サーチファンドが作る未来	E-4 15:00~
後継者指名型M&Aのマクアケ	
(株)サーチファンド・ジャパン 代表取締役 <b>伊藤 公健 様</b> 取締役 <b>塚田 壮一郎 様</b> サーチャー <b>大屋 貴史 様</b>	
業界再編【物流】	F-4 16:00~
100台の壁を乗り越える! 成功している物流企業のM&A戦略とは	
(株)日本M&Aセンター 物流業界支援室 室長 山本 夢人	

ROOM 5	
企業価値評価で 会社の健康診断	A-5 11:00~
今日から始めるM&A準備	
(株)企業評価総合研究所 代表取締役(税理士) 米澤 恭子	
アフターコロナを 生き抜く経営戦略	B-5 12:00~
アフターコロナを生き抜く企業戦略(仮)	
(株)矢野経済研究所 代表取締役社長 水越 孝 様	
上場企業におけるM&A	C-5 13:00~
経営効率を高めよ! 見直しと戦略的なM&Aの推進	
(株)日本M&Aセンター 営業本部 成長戦略事業部 企業戦略部(上場会社グループ担当)部長 西川 大介	
スタートアップ ピッチ	D-5 14:00~
スタートアップ ピッチ	
(株)日本M&Aセンター 取締役 渡部 恒郎 FC今治オーナー 岡田 武史 様 他多数登壇	
医療・ヘルスケアM&A	E-5 15:00~
令和時代の病院経営と 最新医療M&Aの動向	
(株)日本M&Aセンター 医療介護支援部 中小企業診断士 経営学修士 経営学修士(MBA) <b>加藤 隆之</b>	
業界再編【建設】	F-5 16:00~
総合建設業界のM&A ～ゼネコン業界の再編を生き抜く戦術、 気付いたときに自社だけ取り残されない為に～	
(株)日本M&Aセンター 建設・不動産業界支援室 室長 高山 義弘	